



*Distribuzione e Retail - Distribuzione all'ingrosso*



## *Il Cliente*



VisionLink è un fornitore di componenti e tecnologie innovative per sistemi di acquisizione ed analisi di immagini.

I prodotti distribuiti provengono da società primarie ed hanno applicazioni nell'industria, nella sicurezza, nel medicale e nella ricerca scientifica.

Fondata recentemente da esperti del settore, VisionLink punta a raggiungere rapidamente una posizione rilevante nel mercato italiano.





## *Esigenze*

VisionLink desiderava un sistema di gestione con costi e tempi di introduzione accettabili, capace di evolversi verso servizi sofisticati.

In particolare il sistema dovrà supportare servizi specifici per clienti e fornitori, che la società intende offrire sul web. Era richiesta anche la facilità di integrazione con l'ambiente Office.

## *Soluzione*

È stata scelta la configurazione Basic Essential di Microsoft Dynamics NAV, con in più le caratteristiche della configurazione Advanced Management e le modalità di migrazione alla piattaforma superiore.

## *Benefici*

Microsoft Dynamics NAV ha risposto in pieno all'esigenza di una rapida operatività, con l'accesso alle funzionalità di base.

L'estensione delle informazioni e dei processi gestiti, in integrazione con gli strumenti di Office e con la capacità di interfacciarsi con il web, si è dimostrata attuabile con estrema semplicità.

## *Il Partner*



**Aldebra - Via Tonale 26 - 20125 Milano (MI) - tel. 0292871900 - [www.aldebra.com](http://www.aldebra.com)**

